

Повышение эффективности управления компанией



В связи с уходом иностранных конкурентов у компаний появляются возможности занять освободившуюся часть рынка. Освоение новой продукции, расширение существующей линейки, увеличение объемов производства, реализация проектов развития требуют использования инструментов проектного управления. Однако реализация проектов часто приводит к появлению множества проблем, связанных с управлением:

- Систематическое невыполнение задач, планов и недостижение целей.
- Неясность/разное понимание целей и задач ТОПами.
- Невыстроенные бизнес- процессы.
- Трудности с внедрением улучшений.
- Несогласованность и конфликты между подразделениями.
- Критическая перегрузка первых лиц текучкой и низкая управляемость.
- Уход клиентов к конкурентам, предлагающим более выгодные условия.
- Неудовлетворительное качество продукции/услуг.
- Падение доходов.
- Превышение сроков реализации и бюджета проектов.
- Безинициативность и низкая вовлеченность сотрудников.

Чаще всего эффективность реализации проектов недостаточна высока по следующим причинам:

- Руководители проектов не имеют достаточного опыта управления проектами.
- Большое число реализуемых проектов приводит к плохой их координации.
- Имеет место дублирование функций.
- Топ-менеджмент компании перегружен различными задачами.
- Немотивирующая система оплаты труда и уход ключевых сотрудников.



Руководители компаний, желающие занять лидерские позиции, давно поняли эффективность использования инструментов проектного управления для повышения эффективности работы компании.

Один из способов решения этих проблем – консалтинговое сопровождение проектов, обеспечивающее существенное повышение их эффективности.



Консультации проводит известный специалист по управлению проектами Первушин Владимир Анатольевич (<https://pervushin.guru/biography/biogra/>). Цель консультаций – повысить эффективность реализации проектов и квалификацию персонала компании в области управления проектами.

В основе технологии управления опыт реализации более 500 проектов по заказу как российских компаний, так и мировых технологических лидеров Samsung, LG, The Dow Chemical и др. и опыт внедрения проектного управления в строительных, инновационных, производственных, телекоммуникационных и других компаниях.

Особенности подхода:

- Разработка Руководителями проектов планов управления проектом под руководством опытного Консультанта.
- Сопровождение Консультантом процесса реализации проекта.
- Формирование системы управления проектами на основе ограниченного набора стандартных документов.
- Использование блока документов, обеспечивающих наибольший вклад в эффективность проекта.
- Консультации по разработке и внедрению элементов систем управления проектами в компании.
- Настройка документов командой проекта от Заказчика на основе переданных шаблонов.
- Обучение сотрудников компании на основе деловых игр и практических примеров.
- Максимальная ориентация на практическое использование результатов в практике деятельности компании.



Что получает Заказчик:



- Повышение эффективности управления проектами.
- Реализация проектов в срок и в рамках бюджета.
- Знания и навыки системного управления проектами.
- Повышение качества подготовки и реализации проектов в компании.
- Накопление Базы знаний по разработке и реализации проектов для дальнейшего использования в компаниях.

- Существенное увеличение производительности и качества работы сотрудников.
- Снижение требований к управленческой квалификации управленческого персонала.
- Стандартный набор документов, требующих минимальной настройки. Действия задаются интуитивно понятными шаблонами.
- Возможность измерения реального вклада каждого сотрудника.
- Лояльное отношение персонала к внедряемой системе управления.
- Опережающий рост производительности труда по сравнению с заработной платой.
- Минимизация ошибок и сбоев персонала вследствие упрощения работы.
- Четкое и прозрачное видение результатов работы персонала.
- Реализация проектов в срок и в рамках запланированного бюджета.





В рамках Партнерства консультантов (<https://cmc-partners.ru/>) могут решаться разнообразные задачи, стоящие перед компанией Заказчика: разработка стратегии развития, совершенствование бизнес-процессов, оптимизация управления финансами и персоналом и другие. Все действия нацелены на повышение ценности компании и упрочению ее положения на рынке.

Контакты: **Первушин Владимир Анатольевич**

E-mail: v-perv@yandex.ru

Тел. +7-903-797-6680

<https://pervushin.guru/>

Кризис открывает перед бизнесом новые возможности, надо лишь суметь ими воспользоваться!

Отзывы клиентов можно посмотреть на сайте <https://pervushin.guru/services/soprov/>